 <p>Pays d'Aix <i>initiatives</i></p>
<p>42, route de Galice Le Quatuor B 13090 Aix en Provence Tél. : 04.42.64.63.70 Fax : 04.42.64.63.79</p>

PROJET DE DEVELOPPEMENT D'ENTREPRISE

DOSSIER DE DEMANDE DE PRET D'HONNEUR ET/OU FONDS REGIONAL DE GARANTIE

Nom :

Entreprise :

Activité :

Signature du chef d'entreprise

Cadre réservé à Pays d'Aix Initiatives

Dépôt : _____

CT : _____

Cag : _____

PRESENTATION GENERALE

Dans le cadre de ses différentes missions, la Plate-Forme d'Initiative Locale (PFIL) « Pays d'Aix Initiatives » peut vous aider à développer votre entreprise.

Le prêt au développement est défini, non comme une aide pour faire face à des difficultés de trésorerie, mais comme un apport permettant de franchir un palier supposant un ou plusieurs recrutements, des investissements complémentaires indispensables pour amorcer une nouvelle phase dans la vie de l'entreprise, une ouverture de marchés.

PAYS D'AIX INITIATIVES peut vous apporter :

- **Un prêt d'honneur** sans garantie de 1600 à 8000 euros, exceptionnellement, le plafond pourra être porté à 16000 euros. Il s'agit d'un prêt personnel remboursable quel que soit le devenir de l'entreprise.
- L'instruction de votre dossier dans le cadre du Fonds Régional de Garantie et du Prêt à la Création d'Entreprise (PCE)
- **Un parrainage** gratuit dans les premières années de votre activité

1- Conditions d'éligibilité

- L'intervention de la plate forme doit être indispensable au bouclage financier de votre projet de développement, et ne doit pas se substituer au concours bancaire,
- Toute entreprise immatriculée depuis plus de 9 mois et moins de 3 ans, le jour du passage en comité d'agrément,
- Le siège social de votre entreprise doit se situer sur le territoire couvert par Pays d'Aix Initiatives :

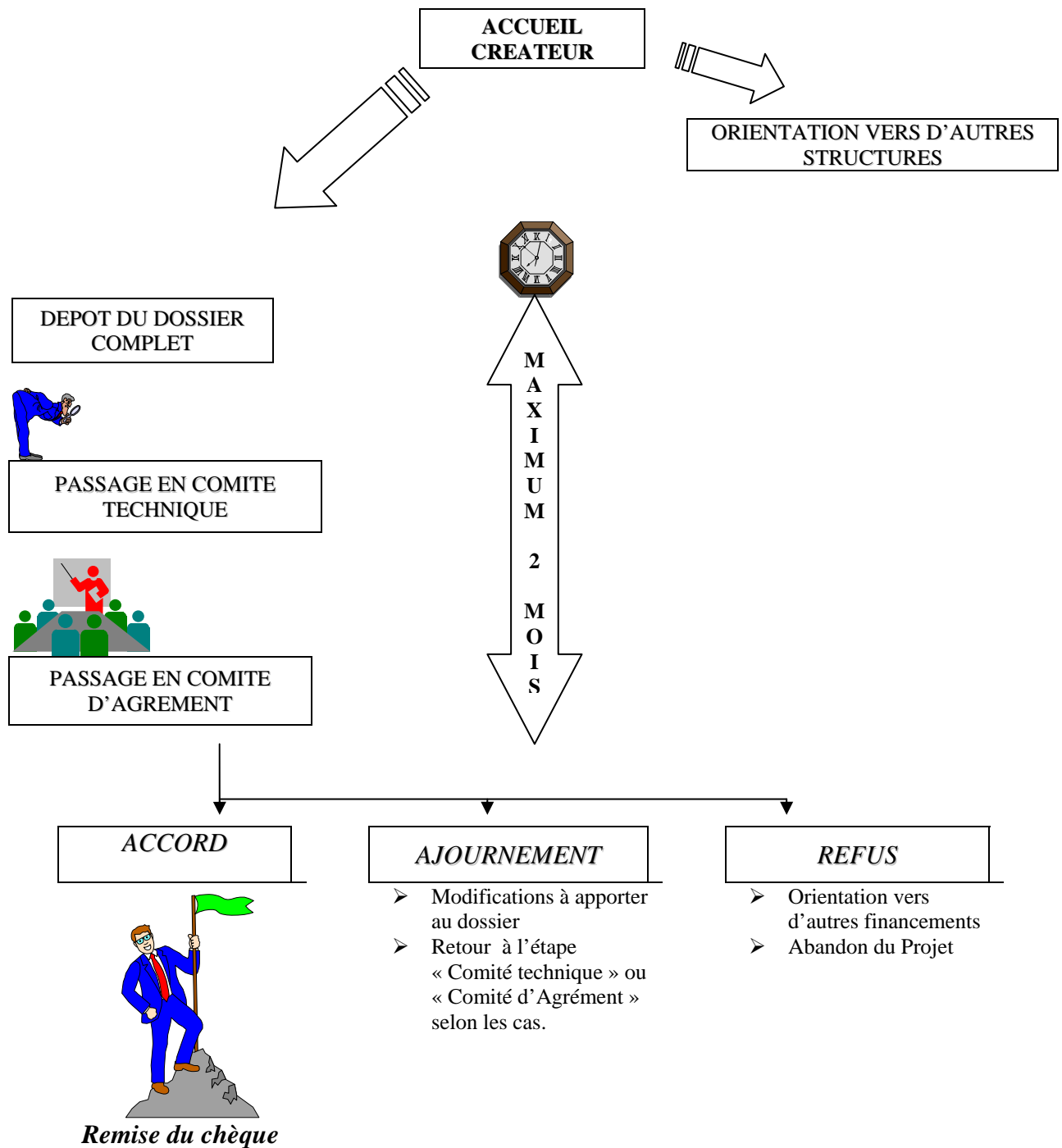
Aix-en-Provence, Beaurecueil, Bouc-Bel-Air, Cabriès, Châteauneuf-le-Rouge, Coudoux, Eguilles, Fuveau, Jouques, La Roque d'Anthéron, Lambesc, Les Pennes Mirabeau, LePuy-Sainte-Réparate, Le Tholonet, Meyrargues, Meyreuil, Mimet, Peynier, Peyrolles-en-Provence, Puyloubier, Rognes, Rousset, Saint-Antonin-sur-Bayon, Saint-Cannat, Saint-Estève-Janson, Saint-Marc-Jaumegarde, Saint-Paul-les-Durance, Simiane-Collongue, Trets, Vauvenargues, Venelles, Ventabren, Vitrolles.

2- Accompagnement technique au montage du dossier

Pour vous aider à réaliser votre dossier vous pouvez contacter les organismes suivants ou votre expert comptable.

ACCES CONSEIL Chedly MABROUKI - Nadia EL KHALFI 20, route de Galice 13090 - AIX-EN-PROVENCE ☎ 04.42.64.19.23 – Fax : 04.42.64.17.72	C.E.E.I. <i>(pour les projets innovants)</i> Hélène FONTENEAU Domaine du petit Arbois – B.P. 88 13545 – AIX CEDEX 4 ☎ 04.42.97.18.18 – Fax : 04.42.97.18.19
CHAMBRE DES METIERS ET DE L'ARTISANAT DES BDR Valérie PIU Le Plateau de la Gare – 1 avenue Bonnaud 13 770 – VENELLES ☎ 04.42.54.11.96 – Fax 04.42.54.21.97	IRCE (Institut Régional pour la Création et le développement des Entreprises) Vincent DUCLOS – Laurence MATHIEU Bastide des Micocouliers – Route de Galice 13090 – AIX-EN-PROVENCE ☎ 04.42.59.90.00 – Fax : 04.42.95.05.13
AMICOPTER Estelle BOUNOUA – Caroline CORVASCE – Nathalie DELACOURT Immeuble Sud – Centre de Vie de l'Anjoly Boulevard de l'Europe – B.P 512 13 813 - VITROLLES ☎ 04.42.41.69.00 - Fax 04.42.41.69.19	CHAMBRE DE COMMERCE ET D'INDUSTRIE MARSEILLE PROVENCE Colette CERBOTTANI Palais de la Bourse B.P 21856 13221 – MARSEILLE CEDEX 01 ☎ 08.10.11.31.13 - Fax 04.91.13.86.85
CLUB DES CREATEURS D'ENTREPRISES DES BDR Gérard CHELU Maison de l'Entreprise Place John Rewald - Espace Forbin 13617 - AIX-EN-PROVENCE ☎ 04.42.63.04.04 - Fax 04.42.21.53.58	BDE 13 Patrick MICHEL Maison de l'Entreprise Place John Rewald - Espace Forbin 13617 - AIX-EN-PROVENCE CEDEX 01 ☎ 04.42.24.15.09 - Fax 04.42.60.93.57

-3- Procédure d'attribution du prêt



Le dossier doit être **complet et lisible**. Pays d'Aix Initiatives tient à votre disposition le dossier **sous format informatique** (envoi par e-mail).

Le dossier doit être **informatisé**. Les documents financiers sont sous format Excel. Remplissez le avec soin dans son **intégralité**.

Toutes les Pièces sont obligatoirement fournies

Signalez les pièces supplémentaires non mentionnées

-1-Pour l'entreprise

- Kbis datant de moins de 3 mois
- Justificatif des fonds propres apportés par le créateur
- Bail commercial (le cas échéant)
- Les statuts en cas de constitution d'une société (le cas échéant)
- Factures pro forma, devis
- Accord de subvention (le cas échéant)
- Lettres d'intention
- Les deux derniers bilans comptables (pour les entreprises <1 an, fournir une situation comptable intermédiaire)
- Agrément pour certaines professions
- Accord d'un prêt bancaire
- Attestation fiscale et sociale

-2-Pour le créateur

- CV complet jusqu'à la date de demande de prêt
- Dernier avis d'imposition
- Attestation sur l'honneur de non interdiction bancaire et non FICP
- Photocopie de la carte d'identité

PRESENTATION DU PROJET

Description succincte de votre entreprise :

Quelle est votre fonction au sein de l'entreprise :

Combien de personnes travaillent au sein de l'entreprise ?.....

Quels sont leurs rôles respectifs ? (joindre leurs CV en annexe)

Capital de l'entreprise :

Répartition entre les différents actionnaires ou associés (y compris vous même) :

(Chaque actionnaire ou associé devra remplir la fiche de présentation en page 5)

FICHE SIGNALÉTIQUE DE L'ENTREPRISE

Raison Sociale :

Adresse :

Code Postal :

Ville :

Tel :

Fax :

Site internet :

e-mail :

Forme juridique (initiale et/ou actuelle) :

Date de création :

N° SIRET :

Code APE :

N° RM et/ou RC :

Régime fiscal :

Régime d'imposition :

AIDES INITIALES RECUES (indiquez les dates) ET PREVUES :

Type d'aide	Organisme	Prévu	En négociation	Acquis

Description précise de votre projet de développement :

Quels sont vos objectifs quantitatifs concernant le développement de votre entreprise ?

Délai de réalisation de vos objectifs :

Le CA :

L'augmentation du personnel :

Votre part de marché :

Autres :

Quelles sont les difficultés rencontrées aujourd'hui ?

CV à insérer à cette page

PRESENTATION DU MARCHE

LE PRODUIT / SERVICE

Description précise de votre produit / service (précisez si plusieurs produits) :

Quelles en sont les caractéristiques techniques (caractéristiques, avantages, innovation, ...) ?

LE MARCHE

Quel est votre marché (taille du marché actuel, principales caractéristiques...)?

Quelle cible visez-vous ? Quel secteur de ce marché ?

Sur quelle zone géographique (locale, régionale, nationale, européenne, internationale) ?

Quelle est l'évolution de ce marché ?

Existe-t-il des réglementations particulières sur ce marché ?

LA CLIENTELE

Type de clientèle et répartition en pourcentage du marché :

Particuliers :

PME :

Grossistes :

Entreprises de production :

Collectivités locales :

Autres Administrations :

Decrivez son volume et son évolution (clientèle visée ou à prospector) :

Quelles sont ses habitudes de consommation, ses attentes ?

Quels sont leurs délais de règlement ?

LA CONCURRENCE

Qui sont vos concurrents ? (pour chacun, spécifier le nom, la taille, la localisation, les prix pratiqués, les forces et faiblesses , leur part de marché, les principaux produits...)

Quels sont vos points forts et vos points faibles par rapport à vos concurrents ?

LA PRODUCTION

Quelles sont vos méthodes de production ? Quelles en sont les différentes étapes ?

STRATEGIE COMMERCIALE

PRODUIT / SERVICE

Caractéristiques, gamme, positionnement par rapport aux concurrents...

Quels lignes de produits / service allez-vous privilégier ?

Quel est la cible de clientèle visée par rapport au produit / service que vous voulez développer ?

VENTE / DISTRIBUTION

Circuit de distribution (vente directe, par grossiste, agents, VPC...)

Quels sont vos moyens de prospection commerciale ?

COMMUNICATION

Quelles sont les actions de communication (publicité directe, médias, foires et expositions...) réalisés et/ou prévues?

PRIX DE VENTE ENVISAGE

Votre politique de prix :

Vos marges :

Les remises pratiquées:

Vos conditions de règlement :

MOYENS DE PRODUCTION

MOYENS IMMOBILIERS

Décrivez vos locaux

Type :

Surface :

Installations et/ou aménagements prévues :

Mises aux normes obligatoires : Réalisées

A réaliser

Lesquelles :

Moyens d'acquisition : Location

Crédit-bail

Achat

Apport

Construction

Disposition gratuite

Autre :

Localisation : Zone industrielle

Centre ville

Pépinière/hôtel d'entreprise

Centre commercial

Zone rurale

MOYENS MOBILIERS

Description du matériel nécessaire. Précisez si ce matériel est déjà acquis ou si c'est un besoin d'achat.

Dénomination du matériel	Année	Achat (Neuf / occasion)	Location (Loyer annuel)	Crédit-bail (Loyer annuel)
TOTAL DES INVESTISSEMENTS	XXXXXX			

LE PERSONNEL

Indiquez les personnes travaillant dans votre entreprise (*y compris vous-même*).

La première année correspond à l'année de démarrage (mentionner les années)

Type	Année			Année			Année		
	Nbre	Sal. brut	Ch. patronales	Nbre	Sal. brut	Ch. patronales	Nbre	Sal. brut	Ch. patronales
Salaire/Prélèv. exploitant									
Encadrement									
Commercial									
Production									
Administration									
Recherche/développement									
TOTAL									

Répartition des fonctions et des missions actuelles du personnel de l'entreprise :

Détailler l'évolution du personnel occupé durant les dernières années :

Avez-vous sollicité et/ou prévu des aides à l'embauche ? Si oui, lesquelles :